

Мы предлагаем своим клиентам реализацию в SunSystems контролируемого и прозрачного процесса продаж продукции с момента подготовки предложения на продажу или получения от покупателей запроса на продажу до поставки товара на склад покупателя, включая подготовку всех первичных документов, формирование финансовых операций любой сложности, расчет объема и веса поставляемого товара, учет скидок и бонусов клиентам.

При внедрении модуля SunSystems «Обработка заказов продажи» мы обеспечиваем:

- ➔ формирование бухгалтерских проводок по продажам любой сложности;
- ➔ постановку полноценного партионного учета с контролем сроков годности;
- ➔ учет грузовых таможенных деклараций (ГТД) и стран происхождения по партиям товаров;
- ➔ систему учета счетов покупателям на оплату и предоплату с возможностью аннулирования ранее выставленных счетов;
- ➔ поддержку гибкой системы скидок (за объем, предоплату, по акциям и тендерам, по сроку годности, финансовые скидки, ретроспективные скидки);
- ➔ контроль кредитных лимитов покупателей;
- ➔ сторнирование продаж и выпуск кредит-нот;
- ➔ учет сборочных товарных позиций;
- ➔ информационный обмен с иными программными системами, участвующими в бизнес-процессах, в том числе с CRM-системами;
- ➔ автоматизированный ввод и передачу информации;
- ➔ системный контроль ввода информации пользователями;
- ➔ формирование необходимых первичных документов и отчетных форм, включая внутренние корпоративные отчеты;
- ➔ разработку аналитических отчетов по продажам, включая прогнозы продаж.

Функциональные решения для организации процесса продаж в SunSystems

Для модуля продаж SunSystems мы предлагаем наши функциональные решения:

- ➔ расширенная пост-обработка данных из SunBusiness;
- ➔ система учета счетов покупателям на оплату и предоплату;
- ➔ алгоритм списания себестоимости по средней скользящей в разрезе складов, для двух валют;
- ➔ интерфейс с внешним физическим складом (информация об отгрузках);
- ➔ интеграция с CRM-системой;
- ➔ интеграция с системой штрих-кодирования товарных позиций;
- ➔ интеграция с банковским интерфейсом (формирование ожидаемых поступлений для банка).

Система учета счетов покупателям на оплату и предоплату

Программное приложение, позволяющее осуществлять контроль сроков оплат и соответственно сроков выставления счетов по заказам на продажу, выводить на печать счета на оплату и на предоплату, формировать несколько счетов по одному заказу, аннулировать и повторно печатать счета, выпускать дополнительные счета при изменении суммы по заказу продажи. Приложение ведет историю (аудит) выставления счетов, формирует отчеты по выставленным счетам и имеет встроенную функцию резервного копирования данных.

Приложение реализовано средствами MS Access.